

Helena Haapio, Marjaana Järvinen, Sari Lintumaa & Päivi Nygren

Sovitaan näin – päätä omat pelisääntösi Kaupankäynnin sopimukset

4., uudistettu painos. Lexpert Oy, Helsinki 2008.
n. 40 sivua. ISBN 978-952-99914-0-2.

Sopimustaidot ovat nykyisin osa ammattitaitoa yhä useammassa tehtävässä. Tämä opas on tarkoitettu Sinulle, joka et ole juristi, mutta tarvitset työssäsi tietoa kaupankäynnin sopimuksista. Sinulle, joka suunnittelet, teet tai tulkitset yritysten välisiä tarjouksia, tilauksia tai sopimuksia taikka niiden liiteaineistoa. Erityisesti oppaassa on ajateltu räätälöityjen tuotteiden – esimerkiksi koneiden, laitteiden tai komponenttien kauppaa. Mukana on sekä kotimaan että kansainvälisen kaupan kysymyksiä.



Sisältö

1. Tunnetko kaupankäynnin pelisäännöt?
2. Tunnistatko ja hallitsetko sopimukseen liittyvät riskit?
3. Sopimuksen keskeiset kohdat
4. Sopimusten laatu ja laadukas sopiminen – avaimet parempiin pelisääntöihin
5. Muistilistat
6. Käsitteet
7. Www-osoitteita
8. Lisää aiheesta

Tilaan ____ kpl Sovitaan näin – päätä omat pelisääntösi.
Hinta 27 €/kpl + lähetyskulut kotimaassa 3 €/kpl (sis. alv)

Nimi: _____

Osoite: _____

Puh: _____

Sähköposti: _____

Allekirjoitus: _____

Voit lähettää tilauksen postitse, faksitse tai sähköpostitse:

Lexpert Oy, Pohjoisranta 20, 00170 HELSINKI

Puh. (09) 135 5800, Fax (09) 135 4834, Sähköposti: contact@lexpert.com